



CAP Equipier Polyvalent du Commerce

Objectif

Ce CAP forme aux techniques de commercialisation de produits ou de services. Le (la) titulaire connaît les circuits de distribution, les modes d'approvisionnement, les procédures de stockage des marchandises mais aussi les principes de rangement, d'étiquetage et de mise en rayon des produits. Il (elle) a appris à utiliser des documents commerciaux et à se servir de logiciels de caisse. Il (elle) sait établir le contact avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats.

Public

Jeunes de plus de 15 ans, adultes de moins de 30 ans, salariés, demandeurs d'emploi, pas de limite d'âge pour les RQTH

Prérequis

Aucun

Durée

De 1 à 3 ans

420H de présentiel en centre (12 semaines/an)
adaptable, présentiel – distanciel, à la durée du parcours

Des tests de positionnement et/ou entretiens sur les savoirs de base et la motivation seront réalisés auprès des candidat(e)s afin de déterminer la durée. Possibilité d'aménagement de l'emploi du temps suivant le profil de l'apprenant(e).

Modalités de la formation

Formation en alternance : 1 semaine en centre de formation et 2 semaines en entreprise

Formateurs qualifiés

Salle équipée – salles de cours – salles informatiques – centre de ressources

Les outils : le livret de formation assure la relation école/entreprise – Net Yparéo pour le suivi administratif – Moodle pour le suivi pédagogique

Modalité d'accès et délai d'accès

- Admission sur dossier et entretien
- À la signature du contrat - Rentrée en septembre

Contenu

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- EP1** – Réception et suivi des commandes
- EP2** – Mise en valeur et approvisionnement
- EP3** – Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL

- EG1** – Prévention, santé, environnement
- EG2** – Français et Histoire-Géographie – Enseignement moral et civique
- EG3** – Mathématiques - Sciences physiques et chimiques
- EG4** – Education physique et sportive
- EG5** – Langue vivante étrangère

Modalités d'évaluation examen

Ecrit et/ou Oral

Contrôle en Cours de Formation (CCF) et/ou examen ponctuel en fin de cycle de formation

Pas de possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences

Poursuite d'études

Bac Pro Commerce - Diplôme de niveau 4

Titre Professionnel Conseiller de Vente

Débouchés

- Employé de libre-service, de grande surface, de rayon - Équipier de vente - Équipier polyvalent - Équipier de caisse - Équipier de commerce - Employé de commerce,
- Vendeur en produits frais commerce de gros ou de détail - Vendeur en alimentation générale - Vendeur en produits utilitaires - Vendeur en prêt-à-porter, en confection

Lieu de la formation

Université Régionale des Métiers et de l'Artisanat
Antenne du Tarn – Site de Cunac et site de Sorèze
112 Route des Templiers CS 22340 – 81020 ALBI – CEDEX 09

Tarifs

6100€ (coût OPCO 1 AN base 2019)

- Prise en charge complète pour un contrat d'apprentissage
- Prise en charge partielle ou totale pour tout autre dispositif selon la situation et le statut du candidat : 15€ de l'heure (*proposition d'un parcours personnalisé*)

Contacts

Formation par apprentissage :
05.63.48.43.60
cfa@cm-tarn.fr

Formation Professionnelle Continue :
05.63.48.43.63
formation@cm-tarn.fr

Accessibilité handicap

Formation par apprentissage :
Cécile LEO - 05.63.48.43.60

Formation Professionnelle Continue :
Stéphanie BEL - 05.63.48.43.63
stephanie.bel@cm-tarn.fr

www.cm-tarn.fr

